

## РАЗДЕЛ А - ВЪВЕДЕНИЕ СЪДЪРЖАЩО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ

Настоящото резюме следва да бъде взето предвид като въведение към Проспект за допускане до търговия на регулиран пазар на емисия облигации с ISIN BG2100009245 на Еmitента „[АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД](#)“, LEI код 254900SP9M660ZUP0O21 и адрес на управление: град София, район Лозенец, ул. „Сребърна“ № 16, бл. Парк Лайн Офис Център, ет. 8., уеб-сайт [www.itfgroupbg.com](http://www.itfgroupbg.com).

Проспектът е одобрен от **Комисията за финансов надзор**, гр. София, ул. Будапеща 16, тел. +359 2 940 49 99, e-mail: fsc@fsc.bg, ([www.fsc.bg](http://www.fsc.bg)) с решение № 502-E/25.07.2024 г.

Всяко решение за инвестиции в Предлаганите Облигации следва да се основава на задълбочен прочит на целия Проспект. Инвеститорите следва да имат предвид, че цената на Предлаганите Облигации може да падне и те да загубят изцяло или частично стойността на инвестираната в тях сума.

Гражданската отговорност носят само лицата, които са изготвили резюмето (включително негов превод), ако то е подвеждащо, неточно, несъответстващо на останалите части на Проспекта или, четено заедно с другите части на Проспекта, не предоставя ключовата информация, която да подпомогне инвеститорите при взимането на решение дали да инвестират в такива ценни книжа.

Всеки ищещ-инвеститор, който е предявил иск относно съдържанието на Проспекта, може, съгласно съответното национално законодателство, да поеме разносните за превод на Проспекта преди началото на съдебното производство.

## РАЗДЕЛ Б – ОСНОВНА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ЕМИТЕНТА

### Кой е ЕМИТЕНТЪТ НА ПРЕДЛАГАННИТЕ ОБЛИГАЦИИ?

Еmitентът на Предлаганите облигации е „[АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД](#)“ – акционерно дружество, създадено по българското законодателство, със седалище и адрес на управление: град София, район Лозенец, ул. „Сребърна“ № 16, бл. Парк Лайн Офис Център, ет. 8 и LEI код 254900SP9M660ZUP0O21.

„АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД е финансова институция, съгласно чл.3, ал.2 от Закона за кредитните институции, вписана под рег. номер BGR00298 в регистъра на БНБ през 2012 г. Основната дейност на Дружеството се състои в отпускането на заеми със средства, които не са набрани чрез публично привличане на влогове или други подлежащи на възстановяване средства.

Предметът на дейност на „АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД съгласно чл. 5 от Устава на Дружеството е: отпускане на заеми със средства, които не са набрани чрез публично привличане на влогове или други възстановими средства; финансов лизинг; гаранционни сделки: придобиване на вземания по кредити и друга форма на финансиране (факторинг. Форфетинг и други); придобиване на участия в кредитна институция или в друга финансова институция.

„АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД е нишова финтех компания, специализирана в потребителско кредитиране. Бизнес моделът на компанията е фокусиран върху предлагането на бърз и лесен достъп до финансов ресурс на физически лица.

Компанията има създадени и успешно оперира два отделни бранда за потребителско кредитиране, които имат различни целеви клиентски групи и са структурирани като различни бизнес модели, а именно:

- Smile Credit – онлайн платформа за кредитиране;
- Get Cash – кредитиране през търговска мрежа от 10 офиса – 4 в София и 6 в големи градове на територията на България.

Двета бранда Smile Credit и Get Cash дават възможност на ITF да предлага гъвкав набор от кредитни продукти.

През 2023 г. Еmitентът е отпуснал заеми за общо 34.6 млн. лв., а през първото тримесечие на 2024 г. – 10.7 млн. лв. Онлайн заемите под бранда Smile Credit заемат над 90% от портфеля на компанията в края на 2023 г., а останали 10% са офлайн заеми под бранда Get Cash. Оборотът на заемите Smile Credit е разпределен в две продукта – основният от тях с над 98% дял към дата на проспекта е „Кредит на вноски“ със среден срок от 6 месеца, а с минимален дял от 2% е продуктът „Кредит до заплата“ със среден срок от 30 дни.

Клиентската база на Smile Credit се състои предимно от хора на възраст между 20 и 55 години, които са социално активни, имат постоянна работа, работят за себе си или са предпrijемачи.

Клиентите на Get Cash са с различен профил. Обичайният клиент предпочита разплащанията в брой, личния контакт и персоналното обслужване.

Исторически разликата в рисковия профил на клиентите между двета вида продукти на „АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД, обуславяше и разлика в средния процент загуба между тях. През последните години с натрупването на по-голяма база, икономии от мащаба и усъвършенстваната технологията за кредитен скрининг на клиентите, средният процент загуба по различните типове клиенти конвергира в рамките на 10-11%.

„АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД се управлява от Съвет на директорите (СД), който е в следния състав:

- Светослав Юрий Ангелов – Изпълнителен директор и член на СД;
- Донка Иванова Ангелова – член на СД;
- Юрий Ангелов Ангелов – Председател на СД

Бизнес адресът на управляващите е град София, район Лозенец, ул. „Сребърна“ № 16, бл. Парк Лайн Офис Център, ет. 8.

## „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД - Резюме

„Аби капитъл“ ЕООД притежава 88.52% от акциите с право на глас в капитала на Дружеството и по този начин упражнява пряк контрол над Емитента. Изпълнителният директор на Емитента Светослав Ангелов в качеството си на лице-единоличен собственик на капитала на „Аби капитъл“ ЕООД, упражнява непряк контрол върху „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД.

**Одитор**, проверил и заверил годишният финансов отчет на „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД за **2023 г.** е одиторско предприятие „Ековис Одит България“ ООД с регистрационен номер в ИДЕС 114 чрез регистрирания одитор Мария Манолова с № 855, член на Института на дипломирани експерт-счетоводители в България (ИДЕС). Бизнес адресът на Ековис Одит България ООД е гр. София 1606, бул. „Генерал Едуард И. Тотлебен“ № 71-73, вх. Бизнес център, ет.5, офис 1.

**Одитор**, проверил и заверил годишните финансови отчети на „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД за **2021 г. и 2022 г.** е Златка Капинкова, с бизнес адрес: гр. София, ул. "Иван Багрянов" № 19, вх. А, ет.2, ап.1, регистриран одитор № 0756/2012 и член на Института на дипломирани експерт-счетоводители в България (ИДЕС).

### **КАКВА Е ОСНОВНАТА ФИНАНСОВА ИНФОРМАЦИЯ ОТНОСНО ЕМИТЕНТА?**

Отчет за доходите	2023	2022	31.3.2024	31.3.2023
Оперативна печалба/загуба	2 060	1 170	951	501
<b>Счетоводен баланс</b>				
Нетни финансни задължения (дългосрочни задължения плюс краткосрочни задължения минус пари в брой)	14 406	9 839	14 782	
Коефициент на текуща ликвидност (текущи активи/текущи пасиви)	2.1	2.5	2.2	
Коефициент на задължнялост (съвкупни пасиви/съвкупен акционерен капитал)	4.59	3.89	4.61	
Коефициент на лихвено покритие (оперативен доход/разход за лихви)	2.36	2.13	2.78	
Отчет за паричните потоци	2023	2022	31.3.2024	31.3.2023
Нетни парични потоци от оперативна дейност	-1 321	-2 629	266	185
Нетни парични потоци от инвестиционна дейност	-1 326	-27	-191	-
Нетни парични потоци от финансова дейност	181	5 347	-451	-1 348

### **КОИ СА ОСНОВНИТЕ РИСКОВЕ, ХАРАКТЕРНИ ЗА ЕМИТЕНТА?**

Дружеството може да не успее да плати по свои задължения. При негативна ситуация, свързана с липса на достатъчно ликвидни средства, намалени плащания от клиентите си и/или вследствие на увеличени разходи, Дружеството може да не бъде в състояние да посрещне безпроблемно всички свои задължения на техния падеж или може да е в състояние да го направи само с цената на драстично по-високи разходи..

- поради липса на достатъчно ликвидност

Възможно е, вследствие на лошо финансово планиране и/или липса на цялостна ликвидност във финансовата система, Дружеството да не успее да подновява и обслужва заемите си в срок. В крайен случай това би могло да доведе до нарушаване на заложените условия по тези заеми, включително тези за спазване на определени финансови съотношения и cross default.

- поради намалели приходи/плащания и/или увеличени разходи

Освен поради временен недостиг на ликвидност, Дружеството може да не успее да плати по свои задължения вследствие на намалени приходи/плащания от клиенти (този риск е описан по-долу), както и вследствие на увеличение на оперативните и/или финансовите разходи на Дружеството.

Дружеството може да не успее да събере вземанията си от клиенти изцяло и в срок. Сред основните рискове за Дружеството е неговите клиенти да не бъдат в състояние да изплатят изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях суми (кредитен риск). Такова влошаване на кредитоспособността на клиентите на Дружеството, може да бъде обусловено например от социално-икономически или специфични за клиента фактори, свързани с икономическата ситуация в момента. Така в случай на забавяне на икономиката или рецесия, процентът на редовните плащания по кредитите ще намалее, а нивата на обезценка ще се повишат значително. Намаляването на кредитоспособността и повишението на обезценка влияят на рентабилността, броя на клиентите, покриващи изискванията за вземане на нови заеми, и ангажираността на служителите и агентите и в крайна сметка биха могли да окажат съществено неблагоприятно въздействие върху бизнеса, приходите и финансовото състояние на Дружеството.

Дейността на дружеството е концентрирана в един сектор и е зависима от неговото представяне. Дейността на Дружеството е фокусирана почти изцяло в небанковия финанс сектор и по-специално в областта на потребителските кредити. Това позволява трупането на значителна експертиза и ефективност чрез икономии от мащаба, но ограничава гъвкавостта при неблагоприятно представяне на сектора. В случай че небанковият финанс сектор се представя неблагоприятно, това може да има значителен негативен ефект върху дейността и бъдещите финансови резултати на Емитента.

Рискове свързани с конкурентната среда. Дружеството осъществява дейността си в сектор с интензивна конкуренция както от местни компании, така и от компании с международно присъствие, както онлайн, така и онлайн. Освен независимите компании, банковите и лизинговите компании също създават свои подразделения за потребителско кредитиране. Ако някои от тези конкуренти работят при по-ниски оперативни или финансови разходи, те могат да предложат по-благоприятни условия за клиентите и/или по-подходящи

продукти за клиентите и по този начин да принудят Дружеството също да преразгледа условията си, което ще доведе до влошаване на резултатите му. Увеличаването на конкуренцията може да намали пазарния дял, да доведе до увеличаване на разходите за привличане и задържане на клиенти, намаляване на отпуснатите кредити, по-голям натиск върху разходите на Дружеството за персонал, по-ниски приходи и по-ниска рентабилност.

**Прилаганите методи за анализ на клиентите могат да се окажат неефективни.** Правилната оценка на кредитоспособността на клиентите на Дружеството е от ключово значение за неговата рентабилност и платежоспособност. Въпреки множеството предварителни тестове и оценки и въпреки дългогодишния опит на Дружеството, използваните методи и анализи могат да се окажат неефективни и оценката на кредитоспособността на клиентите да е неправилна. Всичко това може съществено и неблагоприятно да повлияят на резултатите от операциите и финансовото състояние на Дружеството.

**Интензивна регулация.** Небанковият финансов сектор, особено в частта му потребителски кредити, е силно регулиран както на национално, така и на европейско ниво. Това от една страна позволява по-голяма защита за крайният потребител на този вид продукти. От друга страна, прекомерната регулация намалява конкурентоспособността на участниците в сектора спрямо нововъзникващи и слабо регулирани или изцяло неурегулирани бизнес модели и организации. Общия годишен размер на разходите (ГПР) по отношение на потребителските заеми, отпусканите от Дружеството, е по-висок, отколкото при заемите, предоставяни от търговските банки, което отразява по-високия риск при отпускане на този кредити. Въпреки това, под натиск на различни политически, лобистки и обществени групи, е възможно чрез законови или подзаконови регулатции, да бъдат наложени нови или допълнителни ограничения върху размера на лихвените проценти, общите разходи по кредита, ГПР или други видове ограничения на разходите по кредита. Това може да доведе до сериозен спад на приходите на участниците във сектора, а оттам – до по-лоши финансови резултати.

**Рискове, свързани с дългосрочните партньорства с т. нар. Peer to peer платформи.** За допълнително финансиране на своята дейност, Дружеството си партнира с различни Peer to Peer Платформи („Платформите“). Основните рискове свързани с партньорствата с Peer to Peer Платформите могат да се обобщят в следните групи:

- **Кредитен риск.** Съгласно договореностите с Платформите, в случай на неплащане от страна на кредитополучателите, в чието заеми са инвестирали участниците на съответната Платформа, Дружеството е длъжно да заплати съответните дължими суми на инвеститорите на Платформите вместо него. По този начин Дружеството поема кредитния риск от неплащане или забавено плащане, което може да доведе до намалена ликвидност.
- **Ликвиден риск.** Платформите се използват от Дружеството като допълнителен източник на финансиране и/или осигуряване на ликвидност с цел по-бърз растеж. В случай, че в даден момент Платформите не могат да осигурят това финансиране/ликвидност, Дружеството може да е принудено да търси нови източници на финансиране/ликвидност, за да покрие текущите си задължения и/или да обезпечи заложения растеж. Няма гаранции, че такива нови източници могат да бъдат намерени бързо или, че техните условия няма да бъдат по-неблагоприятни от тези на Платформите.

**Риск от срив в използваните от дружеството технологии.** Способността на Дружеството да проучва и следи текущото състояние на клиентите и вземанията си от тях, да поддържа вътрешен финансов и оперативен контрол, да следи и управлява рисковите си експозиции, както и да осигурява висококачествено обслужване на клиентите си зависи от непрекъснатата и ефективна работа на неговите информационни и комуникационни системи и тяхната безпроблемна работа, включително в извънредни ситуации. Възможен е срив в дейността на тези системи в резултат от неадекватни вътрешни контролни процеси и системи за защита, човешка грешка, измама или външни събития, които прекъсват нормалните бизнес операции. Евентуалното прекъсване или отказът на информационните и други системи на Дружеството може да наруши способността му да предоставя ефективно услугите си, да навреди на репутацията му, включително върху способността му да събира вносните от клиенти, да привлече нови и да задържа съществуващи клиенти. Освен това, евентуалната загуба на дадена клиентска база данни би довела до значителни разходи на време и средства за възстановяването ѝ, което би имало съществен неблагоприятен ефект върху дейността и финансовото състояние на Дружеството.

**Привличането и задържането на квалифицирани кадри е предизвикателство.** Загубата на ключов персонал или на значителен брой талантливи служители, както и невъзможността за привличане, задържане и мотивиране на агенти, оперативни мениджъри и служители, необходими за продължаване и разширяване на дейността на Дружеството, може да има съществено неблагоприятно въздействие върху неговия бизнес, перспективите за растеж, резултатите от операциите и финансовото състояние.

**Оперативен риск.** Дружеството е изложено на риск от загуби или непредвидени разходи, свързани с неправилни или неработещи вътрешни процеси, човешки грешки, външни обстоятелства, административни или деловодни грешки, нарушения на дейността, измами, неразрешени транзакции и нанесени щети на активи. Всяко неустановяване или некоригиране на оперативен риск от системата за управление на риска може да има съществен неблагоприятен ефект върху дейността и репутацията на Еmitента, а оттам - и върху резултатите от дейността му.

**Риск от намаляване на икономическата активност.** Този риск може да възникне в резултат на различни фактори, като например geopolитически напрежения, финансова криза, промени в търговските отношения и други външни влияния. Основните рискове пред дружеството в тази насока са променените лихвени нива на Федералния резерв и Европейската централна банка в резултат от рязката промяна на инфлационния индекс в резултат на няколко основни фактора като:

- Последиците от пандемията COVID-19 и нарушените вериги на доставки;
- Волатилността на енергийните пазари;
- Продължаващата война между Русия и Украйна;
- Политическата нестабилност в Европейския съюз.

Потенциално влошаване на икономическите условия в световен мащаб и в България, би довело до спад в доверието на бизнеса, намаление на стойността на реалните и финансовите активи и нарастване на неплащанията и междуфирмената задължност. Една

## „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД - Резюме

серийна икономическа криза би довела със себе си и сериозен ръст на безработицата (въпреки отчитаните исторически най-ниски нива и липсата на работна ръка в момента), както и спад на разполагаемия доход на домакинствата. Всичко това може да доведе до необходимост от по-рестриктивни рискове политики по отношение на клиентите с цел избягване на покачването на нивата на несъбирами заеми, което може да доведе до намалени обеми на новоотпуснатите заеми, намалени приходи и увеличени разходи за обезценка.

### **РАЗДЕЛ В – ОСНОВНА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ЦЕННИТЕ КНИЖА**

#### **КОИ СА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРЕДЛАГАННИТЕ ОБЛИГАЦИИ?**

Основните характеристики и условия на Предлаганите облигации са представени по-долу:

<b>ЕМИТЕНТ</b>	„АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД
<b>ISIN</b>	BG2100009245
<b>Размер на емисията</b>	3 900 000 (три милиона и деветстотин хиляди) евро
<b>Вид облигации</b>	обикновени, поименни, безналични, лихвоносни, неконвенционални, свободно прехвърляеми, необезпечени
<b>Брой облигации</b>	3 900 (три хиляди и деветстотин) броя
<b>Номинална стойност</b>	1 000 (хиляда) евро
<b>Емисионна стойност</b>	1 000 (хиляда) евро
<b>Срок (Матуритет)</b>	5 години (60 месеца) от датата на издаване
<b>Дата на издаване</b>	23 април 2024 г.
<b>Купон</b>	13% (тринадесет) процента фиксирана лихва на годишна база
<b>Лихвени плащания</b>	Шестмесечни лихвени плащания
<b>Конвенция</b>	ISMA Actual/Actuals (Действителен брой дни в периода / Действителен брой дни в годината)
<b>Гратисен период за лихвата</b>	Няма
<b>Дати на лихвените плащания</b>	23.10.2024 г., 23.04.2025 г., 23.10.2025 г., 23.04.2026 г., 23.10.2026 г., 23.04.2027 г., 23.10.2027 г., 23.04.2028 г., 23.10.2028 г., 23.04.2029 г.
<b>Изплащане на главницата</b>	На шест равни вноски от по 650 000 (шестстотин и петдесет хиляди) евро всяка на следните дати: 23.10.2026 г., 23.04.2027 г., 23.10.2027 г., 23.04.2028 г., 23.10.2028 г., 23.04.2029 г.
<b>Агент по плащанията</b>	„Централен депозитар“ АД
<b>Обезпечение</b>	Необезпечена
<b>Опции за обратно изкупуване от страна на Облигационерите /Пут-опция/</b>	При Промяна в Контрола всеки облигационер има правото да поиска обратно изкупуване на държаните от него книжа на цена равна на 100% от неамортизираната главница плюс натрупаната и неизплатена лихва към датата на сътърмънт на Пут опцията /Пут опция „Контрол“/. При неприемане на облигациите за търговия на регулиран пазар до 6 (шест) месеца от датата на емитирането им, всеки облигационер има право да поиска обратно изкупуване на държаните от него книжа по емисионна стойност /Пут опция „Листване“/.
<b>Опция за обратно изкупуване от страна на Емитента /Кол опция/</b>	Емитентът има право да изкупи обратно облигациите /Кол опция/ на следните фиксираны дати: 1. На датата на 6-то лихвено плащане /23 април 2027 г./ на цена от 105% от остатъчната главница след изплащане на главницата и лихвата дължими към април 2027 г. 2. На датата на 7-то лихвено плащане /23 октомври 2027 г./ на цена от 104% от остатъчната главница след изплащане на главницата и лихвата дължими към октомври 2027 г. 3. На датата на 8-то лихвено плащане /23 април 2028 г./ на цена 103% от остатъчната главница след изплащане на главницата и лихвата дължими към април 2028 г. 4. На датата на 9-то лихвено плащане /23 октомври 2028 г./ на цена 101% от остатъчната главница след изплащане на главницата и лихвата дължими към октомври 2028 г.
<b>Вид на предлагането</b>	Допускане до търговия на регулиран пазар на ценни книжа
<b>Законодателство</b>	Българско

Облигациите от емисията съставляват един клас и дават еднакви права на своите притежатели. Облигациите материализират безусловни задължения на Емитента за изплащане на получения заем и лихвите по него.

Издаваният облигационен заем не е подчинен на други задължения на Емитента и погасяването на задълженията на Емитента към облигационерите от настоящата емисия не е обусловено от удовлетворяването на претенции на други необезпечени кредитори.

Облигациите от настоящата емисия са безналични и поименни. Воденето на регистъра на облигационерите и съхраняването на ценните книжа от настоящата емисия се извършва от „Централен Депозитар“ АД, със седалище и адрес на управление: гр. София, ул. „Три уши“ № 6, ет.4.

## „АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД - Резюме

Облигациите от тази емисия могат да се прехвърлят свободно, без ограничения, според волята на притежателите им. Прехвърлянето на облигациите има действие от регистрацията в ЦД. Българското законодателство предвижда ограничения за прехвърлянето на блокирани в ЦД облигации, както и на такива, върху които е учреден залог или е наложен запор.

### **Къде ще се търгуват Предлаганите облигации?**

Непосредствено след потвърждението на Проспекта от КФН, Еmitентът ще подаде заявление до БФБ за приемане на облигациите за търговия на регулиран пазар. Последната може да започне на определената от Съвета на директорите на БФБ дата.

Освен на БФБ, Дружеството не възнамерява да кандидатства за допускане на облигациите за търговия на други регулирани пазари, на пазари на трети държави, на пазари за растеж на МСП или МСТ, освен БФБ.

Към датата на този Документ, Облигациите от първата емисия на Дружеството с ISIN код BG2100017198, които са от същия клас като настоящата емисия, са приети за търговия на Българска фондова борса (БФБ) като първата им дата на търговия е 27.05.2020 г. Борсовият код на първата емисия облигации е ITFA.

### **Има ли гаранция, свързана с ценните книжа?**

Не

### **Кои са основните рискове, характеристики за Предлаганите облигации?**

**Облигациите не са подходяща инвестиция за неопитни инвеститори.** Облигациите са сложни финансови инструменти. Потенциалният инвеститор следва да инвестира в облигации само ако има опита и знанията (самостоятелно или с помощта на финансов съветник) да оцени адекватно рисковете, коментирани по-долу в този подраздел и влиянието, което тази инвестиция би имала върху цялостния портфейл на инвеститора и финансовото му състояние. Всеки потенциален инвеститор в Облигациите следва да внимателно да прецени доколко е подходяща тази инвестиция в светлината на неговия собствен случай.

**Дружеството може да не плати главницата и/или лихвите по облигациите.** Способността на Дружеството да изплаща главницата и лихвите по Облигациите зависи от бъдещите резултати от дейността, които, от своя страна, зависят от редица фактори, включително възможността на клиентите на „АЙТИ ЕФ ГРУП“ да обслужват редовно плащанията по отпуснатите им заеми, стратегията на Дружеството за устойчиво разрастване на кредитния портфейл и способността му да прилага адекватен анализ на платежоспособни кредитополучатели си.

**Облигациите от настоящата емисия не са обезпечени.** Вземанията на облигационерите по облигациите от настоящата емисия не са обезпечени със залог, ипотека или застраховка по смисъла на чл. 100з, ал. 1 от ЗППЦК. Така, в случай че Еmitентът не плати дължимата главница и/или лихва по облигациите, както и в случай на несъстоятелност на Еmitента, тези вземания ще бъдат удовлетворени по общия ред от имуществото на Еmitента. Няма гаранция, че това имущество ще бъде достатъчно за удовлетворяване на всички кредитори. Възможно е да има кредитори с по-голям приоритет от облигационерите и така за последните да не остане достатъчно имущество, което да покрие изцяло или частично вземанията им.

**Не е сигурно, че има достатъчно ликвиден пазар за облигациите.** Облигациите са емитирани при условията на частно пласиране. Няма сигурност, че след допускането им за търговия на БФБ ще се създаде и ще съществува активен борсов пазар за тях или че номиналната/емисионната им стойност ще отговаря на цената, на която те ще се търгуват на борсата. Облигациите могат да имат по-ограничен вторичен пазар и по-голяма променливост на цената, в сравнение с други ценни книжа. Ако не се създаде и няма активен борсов пазар за облигациите, пазарната цена и ликвидността им могат да бъдат неблагоприятно засегнати.

**Облигациите могат да бъдат предсрочно погасени по желание на Еmitента.** Облигациите са емитирани с възможност от страна на Еmitента да ги изкупи обратно на определени дати преди падежа им и за определена цена. Ако Еmitентът се възползва от това свое право, инвеститорите биха загубили потенциален доход спрямо доходността ако притежават книжата до падеж. Освен това инвеститорите може да не могат да реинвестират средствата получени от тях при изкупуването на лихви по-високи от лихвата по облигациите, а по-скоро да ги реинвестират на по-ниски лихвени нива.

## **РАЗДЕЛ Г – ОСНОВНА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРЕДЛАГАНЕТО**

### **ПРИ КАКВИ УСЛОВИЯ И ПО КАКЪВ ГРАФИК МОГА ДА УЧАСТВАМ В ПРЕДЛАГАНЕТО?**

Настоящото предлагане няма за цел набиране на финансово ресурс и по своята същност не е първично публично предлагане. Проспектът за допускане до търговия на регулиран пазар на облигациите на „АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД има за цел допускане на издадените чрез частно предлагане облигации на Дружеството до търговия на БФБ.

Цената, на която „АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД ще заяви облигациите от настоящата емисия за въвеждане за търговия на БФБ, ще е номиналната стойност на една облигация, а именно 1 000 евро за 1 бр. облигация.

След допускане на облигациите за търговия на БФБ всеки облигационер може да предложи притежаваните от него облигации за продажба чрез инвестиционен посредник, както и всеки инвеститор може да подаде поръчка „купува“ за облигации на Дружеството. Параметрите на сделките (цена и брой облигации) ще зависят изцяло от желанието на продавачите и купувачите.

Общите разходи по емисията свързани с частното й пласиране и допускането ѝ до търговия вълизат на 132 033 лв. Не се предвиждат разходи за инвеститора, които да са начислени от Еmitента или Мениджъра. За сметка на инвеститорите са разходите по склучване на сделките с облигации на регулиран пазар, в т.ч. комисионни на инвестиционен посредник и други такси, ако не са включени в комисионната на посредника (такси на БФБ и ЦД).

### **Защо е изготвен този проспект?**

## „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД - Резюме

Проспектът за допускане до търговия на регулиран пазар на облигациите на „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД има за цел допускане на издадените чрез частно предлагане облигации на Дружеството до търговия на БФБ.

Настоящото предлагане няма за цел набиране на финансов ресурс и по своята същност не е първично публично предлагане. Съответно, „АЙ ТИ ЕФ ГРУП“ АД не очаква да получи постъпления от допускането на облигациите до търговия на регулиран пазар. Нетните постъпления от настоящата емисия, след приспадането на всички разходи по емитирането и допускането ѝ до търговия, са в размер на 3 832 492.65 евро. Средствата, набрани от първичното частно предлагане на емисията ще се използват за разрастване на кредитния портфейл на Еmitента, финансиращ потребителски заеми и по-специално към увеличаване на кредитния портфейл от онлайн потребителски заеми на Дружеството под бранда Smile Credit.

Акционерите и Съветът на Директорите желаят облигациите на Дружеството да се търгуват публично с цел спазване на заложения в подписката за частно предлагане ангажимент за листването им, осигуряване на достъп на широк кръг инвеститори до тях, възможност за формиране на пазарна борсова цена за облигациите.

Към датата на настоящия Документ между Дружеството и Мениджъра е склучен договор за консултантски услуги, възнаграждението по който зависи от допускането до търговия на регулиран пазар на настоящата емисия облигации.

Долуподписаните лица, в качеството си на представляващи Дружеството, съответно инвестиционен посредник „ЕЛАНА ТРЕЙДИНГ“ АД, с подписите си декларират, че Резюмето отговаря на изискванията на Регламент (ЕС) 2017/1129, Глава шеста от ЗППЦК и актовете по прилагането им.

За „АЙТИ ЕФ ГРУП“ АД:

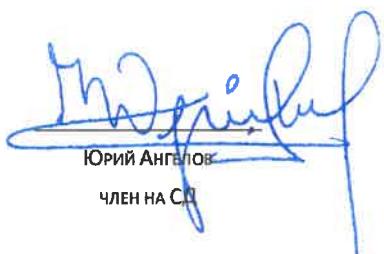


Светослав Ангелов

Изпълнителен Директор



Дона Михайлова  
Член на СД



Юрий Ангелов

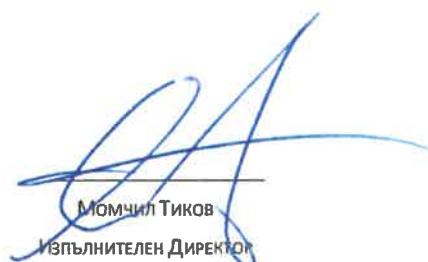
член на СД

За „ЕЛАНА ТРЕЙДИНГ“ АД:



Радослава Масларска

ПРЕДСЕДАТЕЛ НА СД



Момчил Тиков

Изпълнителен Директор

ДАТА: 03.07.2024 г.