

Междинен доклад за дейността на „СИБАНК“ АД за четвъртото тримесечие на 2009 год.

През четвърто тримесечие на 2009 година продължи процеса на запазване и укрепване заети пазарни позиции от СИБАНК АД. Основните усилия бяха насочени към сегмента на ритейл кредитирането. Кредитният портфейл на банката е от надлежно обезпечени кредити, отпуснати на основа обстоен анализ и проучване на кредитополучателите.

През периода октомври - декември на финансовата 2009 г. търсенето на кредитни продукти претърпя известна промяна в сравнение с предходното тримесечие. Продължи интензивното търсене на ипотечни кредити, докато в сектора потребителско кредитиране се наблюдава известен спад.

Освен корпоративното кредитиране, „СИБАНК“ АД успешно развива кредитирането на малки и средни предприятия и граждани. „СИБАНК“ АД е в процес на оптимизиране на кредитния си портфейл, насочено към увеличаване дела на кредитите, отпускани на малки и средни предприятия.

Финансова и икономическа криза постави както пред СИБАНК, така и пред банковия сектор в България тежки предизвикателства. По-съществени бяха оптимизиране на ликвидността, свързано с намаленото търсене на кредитни продукти от основни клиенти.

През отчетното тримесечие банковата система реагира на реализираното през предходното тримесечие спираловидно покачване на предлаганите лихвени проценти по депозитите, в опит да бъде запазено нивото на привлечените средства. Оскъпяването на привлечения ресурс на банките се отразяваше върху лихвените нива на предлаганите кредитни продукти, до свиване на брутния лихвен диференциал, до завишаване на изискванията към кредитополучателите и в крайна сметка до свиване на предлагането на кредити. През отчетния период СИБАНК АД започна плавна промяна на лихвената си политика в посока на намаляване и адекватно съпоставяне с новите пазарни тенденции.

Запазването на достигнатите пазарни позиции и заемането на нови е резултат от усилията на мотивирания мениджърски екип на „СИБАНК“ АД. Намаляване периода за взимането на адекватни решения позволиха на Банката да отстоява конкурентната си позиция на депозитния пазар и да осигури широк набор от кредитни услуги за своите клиенти.

Приоритети, които ръководството на „СИБАНК“ АД си постави и реализира през отчетното тримесечие на финансовата 2009 г., са ръст на активите и печалбата, повишена ефективност и подобряване качеството на активите. Базата за реализацията им бяха солидната капитализация на банката, стратегията за специализация в определени сектори и услуги, ефективното управление на разходите по дейността, разумното управление на рисковете.

Данни за финансовия резултат към 31 декември 2009 г. и другите основни финансови показатели, характеризиращи дейността на „СИБАНК“ АД

Печалбата на „СИБАНК“ АД към 31.12.2009 г. преди данъчно облагане е в размер на 4 906 хил. лева, а нетната печалба е в размер на 4 414 хил. лева.

Приходите от лихви към 31.12.2009 г. са в размер на 139 555 хил. лева и спрямо същия период на миналата година са увеличени с 10 855 хил. лева, което представлява увеличение със 8.43 %.

Собственият капитал на Банката (по балансова стойност) към 31.12.2009 г. е в размер на 210 084 хил. лева и спрямо същия период на миналата година е увеличен с 4 483 хил. лева, което представлява увеличение с 2.18 %.

Активите на „СИБАНК“ АД към 31.12.2009 г. са в размер на 1 920 446 хил. лева.

Привлечените депозити от банки и клиенти към 31.12.2009 г. са в размер на 1 706 919 хил. лева.

Предоставените кредити на клиенти към 31.12.2009 г. са в размер на 1 378 466 хил. лева.

Корпоративни събития

Разработени, и въведени на пазара, са нови продукти за малки и средни предприятия, селскостопански производители и физически лица:

1. Срочен депозит „Елит“ предназначен за физически лица;
2. Кредити „Гаранция от НГФ за инвестиционен кредит на МСП“;
3. Кредити „Гаранция от НГФ за оборотен кредит на МСП с приоритет експортно ориентирани предприятия“.

Основни рискове и несигурности, пред които е изправено дружеството

През четвъртото тримесечие на финансовата 2009 г. в условията на икономически спад в световен мащаб, „СИБАНК“ АД систематично работи за строг мониторинг на риска, като усилията доведоха до поддържане на добро ниво на качество на портфейла. Акцент се поставя върху навременните мерки за идентифициране и събиране на проблемни вземания. Основните рискове, свързани с дейността на „СИБАНК“ АД и на банковия сектор като цяло продължиха да са:

- валутен риск
- инфлационен риск
- лихвен риск
- политически риск
- регулаторен риск
- ликвиден риск
- кредитен риск
- капиталов риск

Накратко, „СИБАНК“ АД постигна добри резултати през четвъртото тримесечие на 2009 година, запазвайки стратегическата си цел - разширяване финансирането в сектора на малкия и среден бизнес. Запазване на качеството на портфейла на корпоративни кредити в оптимални граници, както и увеличаване на дела на кредити за малкия и средния бизнес ще продължат да бъдат основните приоритети в бизнес-кредитирането на Банката.

Информация за сключени големи сделки между свързани лица.

През отчетния период няма сключени големи сделки между свързани лица.

Накратко, СИБАНК АД постигна планираните резултати за четвъртото тримесечие на 2009 година. Продължи, започналият през предходния период процес на укрепване и разширяване на позициите на банката в сектора на малкия и среден бизнес чрез съвместни действия с водещи финансови институции от Европейския съюз и български партньори.

Допълнителна информация

1. През отчетния период не са извършвани промени в счетоводната политика на банката.

2. През отчетния период „СИБАНК“ АД продължи интегрирането си в структурата на КВС груп – Белгия.

3. През отчетния период няма извършени организационни промени в рамките на емитента, като преобразуване, продажба на дружества от икономическата група, непарични вноски, извършени от дружеството, даване под наем на имущество, дългосрочни инвестиции, преустановяване на дейност.

4. Не са публикувани прогнози за резултатите от финансовата 2009 година.

5. Към 31.12.2009 г. лицата, притежаващи пряко най-малко 5 на сто от гласовете в общото събрание са КВС Банк, Белгия – 81.69% и Цветелина Бориславова Карагъзова – 18.31 %, като в сравнение с края на предходния тримесечен период (3-тото тримесечие на 2009 г.) посочените участия са променени в номинални изражения, както следва: участието на КВС Банк, Белгия е увеличено със 120 бр. акции, за сметка на намаляването на участието на Цветелина Бориславова със същия брой акции.

6. От членовете на управителния и контролния органи на банката към края на 3-тото тримесечие на 2009 г. акции от капитала на банката е притежавала Цветелина Бориславова Карагъзова, като в сравнение с края на предходния тримесечен период (3-тото тримесечие на 2009 г.) участието ѝ е променено в номинално изражение чрез намаляването му със 120 бр. акции.

7. „СИБАНК“ АД е страна (взискател) по едно съдебно-изпълнително производство, касаещо вземане в размер най-малко 10 на сто от собствения ѝ капитал, при което ефектът на вземането върху капиталовата база на банката е отчетен отнапред и на практика сведен до нула. „СИБАНК“ АД не е страна по административно или арбитражно производство, касаещо вземане в размер най-малко 10 на сто от собствения ѝ капитал. „СИБАНК“ АД не е страна по съдебно, административно или арбитражно производство, касаещо задължение

в размер най-малко 10 на сто от собствения ѝ капитал. Поради особения предмет на дейност на банката информацията относно всички образувани производства (предимно съдебно-изпълнителни) представлява обем, който е изключително трудно да бъде представен за всяко производство поотделно.

8. Обща информация за отпуснатите от банката заеми, предоставяне на гаранции или поемане на задължения е представена като част от финансовите отчети, както и по-горе в настоящото изложение. Поради особения предмет на дейност на банката информацията относно експозициите общо към едно лице или негово дъщерно дружество, в това число и на свързани лица с посочване на характера на взаимоотношенията между емитента и лицето, размера на неизплатената главница, лихвен процент, краен срок на погасяване, размер на поето задължение, условия и срок представлява обем, който е трудно да бъде представен.


.....
ПЕТЪР АНДРОНОВ
/Главен изпълнителен директор/


.....
АЛЕКСАНДЪР ДИМИТРОВ
/Изпълнителен директор/