

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА На “Костенец – ХХИ” АД за 2006 година

(съгласно чл.33 ал.1 от Закона за счетоводството)

“Костенец-ХХИ” АД като публично дружество, което съгласно чл.33, ал.1 , т.3 и 4 от Закона за счетоводството подлежи на задължителен независим финансов одит и следователно е длъжно да състави годишен доклад за дейността.

Доклада е част от годишният финансов отчет за 2006 година.

ФИРМЕН ПРОФИЛ

Ключови моменти:

- “Костенец – ХХИ” АД е предприятие специализирано в производството на полуфабрикати /15 асортимента хартии/.
- Дружеството е самостоятелна стопанска единица, без клонова и дистрибуторска мрежа
- Обезпечават необходимостта на промишлеността за опаковки и санитарни изделия във почти всички браншове на икономиката в страната и в държави от Балканският полуостров и Европейския съюз.
- Предприятието има “затворен” технологичен цикъл на производство и произвежда около 17 хиляди тона годишно.
- Произвежданите изделия притежават сертификат за качество ISO 9001-2000. Дружеството е сертифицирано и по ISO 14001, излиза на пазара със собствена търговска марка и фирмен знак.

SWOT АНАЛИЗ

СИЛНИ СТРАНИ

- ✓ Затворен технологичен цикъл на производство.
- ✓ Известност и пазарен имидж на предприятието.
- ✓ Широко приложение на произвежданите изделия в почти всички отрасли на икономиката.
- ✓ Реализиране икономии от обем, водещо до по-ниска себестойност на единица продукция.
- ✓ Стабилни източници на финансиране.
- ✓ С въвеждането на новата инвестиционна програма (индустриална газификация, газова когенерация и нова инсталация за производство на целулозни санитарно сигенни хартии ще бъде създадена възможност за по-висока конкурентноспособност.

СЛАБИ СТРАНИ

- ✓ Уязвимост спрямо конкурентни въздействия, на този етап, поради висока зависимост от цени на енергоносители.
- ✓ Пълна зависимост на дружеството от енергийните монополи и висока енергоемкост.
- ✓ Трудно навлизане в нови пазарни нисши на други пазари.

ВЪЗМОЖНОСТИ

- ✓ Навлизане на нови пазари и сегменти извън досегашните – главно извън страната, основно Европейски съюз.
- ✓ Разширяване на приложения на произвежданата продукция.
- ✓ Разширяване на продуктовата гама, чрез коопериране и включване на допълващи услуги.
- ✓ Внедряване на нови технологии и иновационни решения в производството. Преодоляване на ценовия дефицит на основни суровини.

ЗАПЛАХИ

- ✓ Засилена конкуренция в резултат на активен внос на произведените хартии, чрез дъмпингови цени /гратисен внос/.
- ✓ Увеличаващи се продажби на опаковки и изделия от алтернативни материали – например полиетилен , комбинирани материи, независимо от високата степен на неекологичност.
- ✓ Промяна на потребителските предпочитания.
- ✓ Предимно локално ориентирани пазари.

ПАЗАРНА ПОЗИЦИЯ

□ ПРОИЗВЕЖДАНИ ПРОДУКТИ

Основните крайни продукти на предприятието включват: хартии с маса 17-210 гр./кв.м. /тишу- целулозно и рециклирано, хартия основа, хартия за опаковка, тънко-обвивни целулозни хартии, флутинг и т.н. други разновидности на посочените/.

Производството е независимо от основните суровини поради факта, че оползотворява отпадъчна хартия. Въпреки , че няма собствени пунктове за вторични суровини, “Костенец-ХХИ” АД изкупува хартия от у.... дружества за рециклиране на материали Екопак, Екобулпак, Репак..

1. ОБЩА ХАРАКТЕРИСТИКА

Предприятието “Костенец-ХХИ” АД е специализирано в производството на хартии за домакинска хигиена и домашна употреба, велпапе, хартия за печат и картон, хартия за опаковки и окомплектовъчни елементи.

Капиталът на дружеството е 236277 броя обикновени акции с номинал 1 лев.
Към 31 декември 2006 година разпределението на акционерния капитал е както следва:

	Брой акции	Относителен дял в %
Марица 97 АД	80510	34,07
АКБ Актив АД	68000	28,78
Тежка механизация ООД	34000	14,39
Къмпани билд Комерс ООД	17000	7,19
Министерство на икономиката	46	0,02
ФИК АКБ Форес ХАД	1	0,00
ХАД АКБ Корпорация	12087	5,12
Орбифолд имобилен ЕООД	50	0,02
Титан България ООД	1487	0,62
Физически лица –607 лица	23096	9,77
Общо	236277	100,00

Акциите на “Костенец – ХХИ” АД се търгуват на регулиран пазар на ценни книжа, БФБ – София, като за 2006 година минималната цена на акциите е 7,00 лев , а максималната достигната цена на акциите е 26,16 лева за брой. Протъргувани са 4608 акции за 2006 година, което представлява 1.95% от общия брой, като атрактивни на БФБ са в края на годината.

Дружеството има едностепенна система на управление и се управлява от Съвет на директорите в тричленен състав, към датата на изготвяне на доклада, както следва:

Николай Йорданов Банев

Членове: ФИК “АКБ Форес” ХАД с представител инж. Евгени Тодоров Тотев

Методи Лазаров Бонджулов – независим член.

инж. Евгени Тодоров Тотев- изпълнителен член.

Текущите договори на членовете на Съвета на директорите на “Костенец-ХХИ “ АД са със три годишен срок и се прекратяват при спазване на изискванията на Търговския закон.

Сключените договори за управление с емитента не предвиждат компенсация за членовете на Съвета на директорите при прекратяване на договорите им.

Възнаграждения на всеки от членовете на Съвета на директорите за последната финансова година , брутна сума:

Николай Йорданов Банев – 12306.74 лева
Венцислав Богданов - 8772.80 лева
ФИК АКБ Форес ХАД - 12306.74 лева
Методи Лазаров Бонджулов – 3533.94 лева

Членовете на Съвета на директорите не притежават пряко , нито чрез свързани лица акции на “ Костенец-ХХИ “АД.
“Костенец. ХХИ “ АД не е предоставил на членовете на Съвета на директорите опции върху свой акции. Не съществуват договорености за участие на членовете на Съвета на директорите в капитала на “Костенец-ХИ” АД

Оперативната структура на дружеството е с две нива на управление под прякото ръководство на изпълнителния директор. В структурата са ясно регламентирани и разграничени правата и отговорностите на всяко ниво и съответните организационни звена. Създадени са и са утвърдени писмени процедури за функционалните и административни взаимоотношения между отделните звена и вътре в тях до крайните изпълнители.
В дружеството работят 364 души. Структурата по различни категории, възраст и образование на персонала е прадставена по долу:

Наименование	Списъчен . брой към 31.12.2006г	
	общо	в това число
		жени
Наети лица по трудово или служебни правоотношение	364	128
1. В т.ч. без лицата в отпуск по майчинство	363	127
2. Ръководни служители	30	6
3.Приложни специалисти	0	0
4.Помощен персонал	38	17
5.Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия	14	10
6.Квалифицирани производствени работници	2	2
7.Оператори на съоръжения и машини	88	27
8.Нискоквалифицирани работници	165	52
9.Наети лица по договор за управление и контрол	26	13
10. Наети лица по граждански договор	0	0
11.Работещи пенсионери - общо	3	0
(труд.правоотношение, граждански договор)	7	3
а) в трудоспособна възраст;	0	0
б) над трудоспособна възраст	3	0

ПАЗАРНА СРЕДА И ПЕРСПЕКТИВИ

Дружеството произвежда за 2006 година готова продукция по групи хартии както следва:

Наименование	Количество	2006
	тон	BGN'000
Хартия за навълняване	9116	4508
Сулфитна хартия	1334	1281
Х-я за домашна хигиена и домашна употреба	7743	8230
Хария и картон за писане и печат	64	50
Всичко:	18257	14069

Произвежданата продукция е предназначена предимно за последващи преработватели (конфекционери).

Дружеството реализира продукцията си на последващи преработватели както на вътрешния пазар, така и на външния пазар. Износа за 2006 година в стойност заема 27% относителен дял спрямо общите продажби.

Продажбите по групи хартии за 2006 година са както следва:

<i>Приходи от продажба на продукция</i>	2006 BGN'000	2005 BGN'000
Вътрешен пазар	10127	10 038
Износ	3785	3 890
Общо	13912	13 928

<i>Вътрешен пазар – продажби по продукти</i>	2006 BGN'000	2005 BGN'000
Хартия за писане и печат	48	53
Хартия за велпапе	2613	1452
Санитарно хигиенна хартия	6131	6858
Сулфитна хартия	1135	1675
Общо	10127	10038

<i>Износ – продажби по продукти</i>	2006 BGN'000	2005 BGN'000
Хартия за велпапе	1867	1175
Санитарно хигиенна хартия	1684	2441
Сулфитна хартия	234	274
Общо	3785	3890

<i>Износ – по държави</i>	2006 BGN'000	2005 BGN'000
Босна и Херцеговина	454	671
Гърция	342	284
Македония	918	947
Румъния	24	18
Сърбия и Черна гора	778	1062
Турция	1268	832
Кипър		26
Германия		18
Унгария	1	
Грузия		32
Общо:	3785	3890

Предприятието провежда активна инвестиционна политика за технологично обновяване и модернизирание на мощностите и се стреми да разнообразява асортимента си.

КОНКУРЕНТНА СРЕДА

Основни конкуренти на вътрешния пазар са бившите държавни предприятия от системата на целулозно-хартиената промишленост, някои от които са вече изцяло частна собственост. В производството на санитарно – хигиенна хартия, която е с най-голям относителен дял в производството в страната основен конкурент е Завода за хартия в гр. Белово.

ФИНАНСОВО СЪСТОЯНИЕ

Анализ на имуществената структура

Видове активи	2006		2005		Разлика	
	BGN'000	%	BGN'000	%	BGN'000	%
Активи	41205	100,00%	11192	100,00%	30013	0,00%
А. Нетекущи активи	33872	82,20%	6168	55,10%	27704	27,10%
Имоти, машини, съоразения и оборудване	33093	80,30%	5540	49,50%	27553	30,80%
Нематериални активи	5	0,00%	11	0,10%	(6)	(0,10)%
Инвестиции на разположение за продажба	774	1,90%	617	5,5%	157	(3,6)%
Б. Текущи активи	7333	17,80%	5024	44,90%	2309	(27,10)%
Стоково-материални запаси	2944	7,10%	2505	22,40%	439	(15,20)%
Търговски и други вземания	4303	10,40%	2429	21,70%	1875	(11,30)%
Парични средства	85	0,20%	90	0,80%	(5)	(0,6)%

Анализ на финансовото равновесие

Показатели	Период		Разлика	
	2006	2005	BGN'000	%
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	%
1. Собствен капитал	15595	8877	6718	75,7%
2. Нетекущи кредити	20413		20413	100,0%
3. Отсрочени данъци	11	49	(38)	(77,6)%
4. Нетекущи пасиви	20424	49	20375	41581,6%
5. Постоянен капитал (1+2+3+4)	36019	8926	27093	303,5%
6. Нетекущи активи	33872	6168	27704	449,2%
7. Текущи активи	7333	5024	2309	46,0%
8. Текущи пасиви	5087	2166	2921	134,9%
9. Нетен оборотен (работен) капитал (7-8)	2246	2858	(612)	(21,4)%
10. Сума на баланса (капитал всичко)	41205	11193	30012	268,2%
11. Коефициент на покриване на нетекущите активи с	1,06	1,45	(0,38)	(26,5)%

постоянен капитал (5/ 6)				
12. коефициент на покриване на текущите пасиви с текущите активи (8/7)	1,44	2,32	(0,88)	(52,3)%
13. съотношение на собствения капитал към сумата на баланса (1/10Б)	37,85%	79,32%	(0,41)	(52,3)%

Анализ на ликвидността и платежоспособността

Показатели	Период		Разлика	
	2006	2005		
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	%
1. Стоково-материални запаси	2944	2505	439	17,5%
2. Текущи търговски и други вземани	4304	2429	1875	77,2%
3. Парични средства	85	90	(5)	(5,6)%
4. Налични текущи активи	7333	5024	2309	46,0%
5. Текущи задължения	5087	2166	2921	134,9%
6. Общ размер на активите	41205	11193	30012	268,2%
7. парични средства в % (3/4)	1,16%	1,79%	(0,63)%	(35,3)%
8. Парични средства в % (3/6)	0,21%	0,80%	(0,60)%	(74,3)%
9. Обща ликвидност (1+2+3)/5	1,44	2,32	(0,88)	(37,9)%
10. Бърза ликвидност (2+3)/5	0,86	1,16	(0,30)	(25,8)%
11. Незабавна ликвидност (4/5)	0,02	0,04	(0,02)	(59,8)%
12. Платежоспособност (2+3)/5	0,86	1,16	(0,30)	(25,8)%

Анализ на дълга

Показатели	Период		Разлика	
	2006	2005		
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	%
1. Текущи пасиви	5087	2166	2921	134,9%
2. Нетекущи пасиви	20424	49	20375	41581,6%
3. Общ размер на дълга (1+2)	25511	2215	23296	1051,7%
4. Общ размер на активите	41205	11192	30013	268,2%
5. Собствен капитал	15595	8877	6718	75,7%
6. Чужд капитал (4-5)	25610	2315	23295	1006,3%
7. Нетекущи кредити	20413		20413	100,0%
8. Отсрочени данъци	11	49	(38)	(77,6)%
9. Външни нетекущи пасиви (7+8)	20424	49	20375	41581,6%
10. Доходи преди плащане на лихви		185	(185)	(100,0)%
11. разходи за лихви	76	3	73	2433,3%
12. Финансов резултат	66	35	31	88,6%
13. Имоти, машини, съоразения и	33093	5540	27553	497,3%

оборудване				
14. Разходи за дейността	14051	14047	4	0,0%
15. Коефициент на задлъжнялост (3/4)	0,62	0,2	0,42	212,8%
16. Дял на собствените ресурси (1ца-15)	0,38	0,8	(0,42)	(52,5)%
17. Коефициент на дълга към собствения капитал (3/5)	1,64	0,25	1,39	555,6%
18. Коефициент на нетекущия дълг към собствения капитал (9/5)	1,31	0,01	1,3	23626,15
19. Покритие на нетекущите пасиви с имущество (13/9)	1,62	113,06	(111,44)	(98,6)%
20. Продължителност на текущите пасиви в дни (1/14*365)	130,3	55,5	74,8	134,8%
21. Дял на собствения капитал в общия капиталов ресурс (5/4)	37,8%	79,3%	(41,5)%	(52,3)%
22. Коефициент на дохода към разходите за лихви (10/11)	0,00	61,67	(61,67)	(100,0)%
23. Икономическа рентабилност (12/4)	0,16%	0,31%	(0,15)%	(48,8)%
24. Финансова рентабилност (12/5)	0,42%	0,39%	0,03%	7,3%
25. съотношение между чужд и собствен капитал (6/5)	164,2%	26,10%	138,1%	529,7%

Анализ на ефективността на капитала

Показатели	Период		Разлика	
	2006	2005		
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	%
1. Финансов резултат	66	35	31	88,6%
2. Собствен капитал	15595	8877	6718	75,7%
3. Обща сума на активите	41205	11193	30012	268,2%
4. Възвръщаемост на собствения капитал (1/2)	0,42%	0,39%	0,03%	7,3%
5. Възвръщаемост на общия капиталов ресурс (1/3)	0,16%	0,31%	(0,15)%	(48,8)%

Анализ на обръщаемостта на активите

Показатели	Период		Разлика	
	2006	2005		
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	%
1. Нетен размер на приходите от продажби	14044	14070	(26)	(0,2)%
2. Обща сума на активите	41205	11192	30013	268,2%
3. Нетекущи активи	33872	6168	27704	449,2%
4. Текущи търговски и	4304	2429	1875	77,2%

други вземания				
5. Стоково материални запаси	2944	2505	439	17,5%
6. Печалба преди данъчно облагане	72	47	25	53,2%
7. Обръщаемост на общите активи (1/2)	0,34	1,26	(0,92)	(72,9)%
8. Обръщаемост на нетекущите активи (1/3)	0,41	2,28	(1,87)	(81,8)%
9. Обръщаемост на вземанията (1/4)	3,27	5,79	(2,53)	(43,6)%
10. Обръщаемост на стоково-материалните запаси (1/5)	4,77	5,62	(0,84)	(15,0)%
11. Среден срок на събиране на вземанията в дни (4/1*365дни)	110,24	62,15	48,09	77,4%
12. Маржин на печалбата (6/1)	0,51%	0,33%	0,18%	53,4%
13. Възвръщаемост на активите (6/2)	0,17%	0,42%	(0,25)%	(58,4)%

РИСКОВИ ФАКТОРИ

Дейността на Костенец- ХХИ “АД е ограничена в производството и търговия на хартии и то на определени групи такива .

Специфичните рискове свързани с дейността са:

- оперативен риск
- ликвиден риск

Доколкото дейността на дружеството е в определени граници – производството на хартии, оперативните рискове са свързани със загуби, предизвикани от тежки аварии или рязко спадане в търсенето на произвежданите продукти.

За избягване на риска от загуби или аварии дружеството има сключен договор за застраховка включително и при земетресение .

Търсенето на основните продукти произвеждани от дружеството е с тенденция за нарастване, което кара ръководството да планира инвестиции за увеличаване на капацитета и разнообразяване на асортимента.

Към момента не съществува ликвиден риск, но би се появил такъв при реализирането инвестиция в размер на 18000 х.EVR и дружеството не реагира адекватно на пазарната среда, което е почти изключено.

ВАЖНИ СЪБИТИЯ

От учредяването си до датата на изготвяне на насоящия документ “ Костенец- ХХИ “ АД не е било преобразувано или консолидирано и не е осъществявано прехвърляне или залог на предприятието. Дружеството не е придобивало и не се е разпореждало с активи на значителна стойност извън обичайния ход на дейността му. Срещу “Костенец- ХХИ “АД не са завеждани искиви молби за откриване на производство по несъстоятелност. Дружеството не е било обект на търгово предложение за закупуване на акции и не е отправяло търгови предложения за закупуване на акции към други дружества.

ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕТО НА ДРУЖЕСТВОТО

И през 2007 година “Костенец – ХХИ” АД ще продължи развитието си под вече утвърденото мото: **“Работа – Развитие – Екология”**

Бизнес програмата на дружеството е разработена при работа на двете основни технологични линии на дружеството при натовареност от 95%.

Стратегия за развитие 2007 г.

Ръководството при “Костенец ХХИ” АД избира и приема стратегия за растеж и динамично развитие , за утвърждаване на установените вече пазари , за проучване и завоюване на нови пазарни ниши , за запазване и укрепване и разширяване на съществуващия пазарен дял в условията на силно конкурентна среда. В основата на стратегията е специализация в производството на висококачествени санитарно-хигиенни хартии от целулоза, с пускане на нова тишу машина през последното тримесечие на 2007 г.и въстановяване на производството на МГ хартии на съществуващата машина, което ще помогне за адаптация и по-добра работа в условията на Европейският Съюз.

Основни цели

През 2007 г. ще продължим да работим по целите и политиката на Дружеството, отразени в Наръчника за управление на качеството в съответствие със стандарт 9001-2000, като основната ориентация е насочена към клиента.

Основни задачи

- Да работим с нашите клиенти в посока подобряване качеството, чрез проучване на потребителските изисквания и оценка на нивото на удовлетвореност на клиентите.
- Да работим активно по събирането на постъпленията от продажби , като подобрим събирането на кешовите постъпления и управляваме по-добре плащанията към доставчиците.
- Да работим по изследване и анализ на пазара на основните ни продукти с цел откриване на нови потенциални клиенти, в т.ч.и сключване на предварителни договори за реализация на продукцията на новата машина.
- Да продължим да работим върху избор на доставчици на основни суровини и материали, с цел повишаване на ефективността на производството, като основният акцент пада върху избора на доставчици на целулоза.
- Да продължим да прилагаме гъвкава ценова политика , спрямо количеството и качеството на търсените от клиентите продукти.
- Да се работи в посока реклама на Дружеството , като се усъвършенстват и разнообразяват основните рекламни материали, използване на съвременните средства за масова комуникация, участие в специализирани изложения и др.

План 2007 г. -количествени показатели

Предназначението на план 2007 е да представи обема на очакваните продажби на основните групи асортименти, включени в продуктовата листа на Дружеството, като отразява 4.4 % ръст спрямо годишен план 2006 г.

ИНВЕСТИЦИОННА ПРОГРАМА

Сключен е договор за комплексна доставка на нова машина за производство на целулозно тису в условията на лизингов договор с Иморент България, дъщерна лизингова компания на "Ерсте Банк" Австрия на стойност 10550000 евро при 15% аванс и тримесечни лизингови вноски в условията на 24 месеца гратисен период на изплащане с необходимото обезпечение към финансовата институция, а именно:

- от страна на доставчика "Овер Механика" Италия – гаранция за обратно изкупуване на стойност 85% от стойността на доставката.
- от страна на "Костенец-ХХИ" АД: особен залог на пакети акции от страна на основните акционери и бъдещи вземания при реализация към Хухтемайер-Германия, с които Костенец-ХХИ има договор за реализация на минимум 40% от обема на новата инсталация за периода на лизинговия договор които е стартиран от ноември 2005 година.
- Основни параметри на инсталацията:
- Средно дневно производство от 60 до 90 тона на 24 часа при маса на хартията от 15 до 24 грама на квадратен метър, степен на креп от 8 до 30%.
- При ширина 272 см и съпътстваща дублираща машина в комплексна доставка за напластяване до 3 слоя и нарязване на потребителски формати роли от 19 см до 272 см при диаметър 1500 мм, опаковани в термосвиваеми фолиа с автоматично етиктиране и маркиране на готовата продукция.
- Обща стойност на инвестиционния проект възлиза на 11872680 евро отразени в план към инвестиционните разходи, като част от тях са вече реализирани 2006 година.
- Изхождайки от обема на настоящата производствена програма на действащото производство (което ще бъде запазено и е на максимален капацитет), новата производствена мощност влизаща в действие с постепенно натоварване на обема от IV-то тримесечие на 2007 година и от тук необходимостта от големи обеми на топло и електроенергия за обемите на производството и обслужването му, отчитайки ръста на цената на мазут (в момента дружеството произвежда топлоенергия на база мазут) и на електроенергията в период 2007-2011 година по данни на ДКЕЕР и европейските ценови тенденции, както и съгласието на Булгаргаз АД, потвърдено чрез договор за присъединяване към тяхната мрежа, дадеността на собствена 110 кват подстанция пряко вързана към енергийния пръстен на страната.

Дружеството предприема действия за реализиране на сключени договори за следващите етапи на развитие. Сключен е договор за лизинг с Центракс Великобритания за доставка на съорезението. Разплащането с доставчика, доставка и съответно финансиране, чрез лизингодателя Хипо Алпе Адриа Банк.

- Индустриална газификация на дружеството чрез собствена газова тръба и АГРС при дължина на трасе към 11.5 км.
- Инсталиране на газова ко-генерационна система от два синхронни модула 2 по 5.5 кват мощност, и целящо 1005 задоволяване потребностите от топло и електроенергия и реализация на излишния, чрез НЕК на основание ЗЕ.

В същото време дружеството, отчитайки горното се присъедини към договор за продажба на емисии с Холандското правителство за периода 2008-2011 година в условията на авансови плащания по него за 2006/2007 година. Към момента има утвърден ПУП на газовата тръба и АГРС, както и кадастрален план за площадката на ко-генерационната инсталация, с обезпеченост на всички необходими съгласувани документи, произтичащи от ЗУТ, ЗОВОС, ЗЕ.

Чрез реализиране на горното дружеството ще задоволява напълно нуждите от топлоенергия, произвеждана на база газ (чиято цена е 2 пъти по-ниска от тази на мазута спрямо необходимостта

за 1 тон хартия) и излишната ел.енергия ще продава на НЕК по преференциална цена (съгласно ПМС за производство на ел.енергия от алтернативни източници) което е допълнителен приход при добра рентабилност по реализация, чрез своите 110 кват подстанция.

В плана по качеството за 2006 година е залегнало усъвършенстване и подобряване параметрите на произвежданите асортименти с цел повишаване на тяхната конкурентноспособност и непрекъснато задоволяване изискванията на клиентите.

ЕКОЛОГИЯ

Дружеството има изградени комплексни разрешителни по ЗООСВ и разрешително за парникови емисии.

Дружеството има разработена и съгласувана с МОСВ програма за управление на дейностите за отпадъците през 2006 година. Основните моменти в нея са: подобряване улавянето на влакната и ползването на оборотни води в основното производство; намаляване обема на образуваната утайка от влакна и хартия при пречистването на обем на отпадни води от производство; инсталиране на филтър.

Чрез реализирането на тези мероприятия освен подобряване въздействието върху околната среда ще се намалят разходите на влакнест материал, свежа вода, ел. енергия и за издръжка на пречиствателната станция.

ПРОГРАМА ЗА ДОБРО КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

С протокол на Съвета на Директорите е утвърдена "Програма за добро корпоративно управление.

От заложените шест задачи за изпълнение към момента са изпълнени , както следва:

- Открит е и се води регистър на изпратените уведомления до ДКЦк, БФБ и Централен депозитар.
- Открит е се води регистър на изпратените материали за свикване на Общи събрания.
- Открит е се води регистър на постъпилите искания и предоставената информация на инвеститорите.
- Открита е и се поддържа електронна страница за разкриване на информация.
- Периодични доклади /тримесечни/ за поведението на инвеститорите.
- Оповестяване на финансова и счетоводна информация по международните счетоводни стандарти.
- Изготвен е Устав на дружеството за добро корпоративно управление, ползващи опыта на водещи световни фирми.

Цялата информация , която следва да се разкрива и предоставя може да бъде ползувана от всички заинтересовани лица от интернет страницата на дружеството: WWW.NHI-BG.COM

ОТГОВОРНОСТИ НА РЪКОВОДСТВОТО

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя финансов отчет за всяка финансова година, който да дава вярна и честа представа за състоянието на Дружеството към края на годината и неговите финансови резултати. Ръководството е изготвило приложеният тук финансов отчет в съответствие с МСФО.

Ръководството потвърждава, че е прилагало адекватна счетоводна политика и , че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември 2006 година е спазен принципът на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите МСФО, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

28.02.2007 г.
Гр. Костенец

Изп. Директор:
/Инж. Евгени Тотев/